



GIGAS ABRE A LAS PYMES EL MERCADO DE SERVIDORES ALOJADOS EN LA NUBE

- **La compañía prevé invertir más de 25 millones de euros en los próximos 4 años**

Madrid, 27 de Octubre de 2011. La empresa Gigas (gigas.com) acaba de iniciar sus servicios de servidores alojados en la nube o *cloud hosting* para acercar esta tecnología, hasta ahora reservada a grandes empresas, a las pymes y profesionales españoles. Gigas espera invertir más de 25 millones de euros en los próximos cuatro años y crear más de 100 puestos de trabajo directos.

El equipo que ha impulsado Gigas cuenta con una extensa experiencia en las industrias de Internet, TI, operadores de telecomunicaciones y hosting. Sus integrantes han creado y desarrollado compañías líderes, aplicando su experiencia y capacidad de gestión en *start-ups* y grandes multinacionales como Telefónica, O2, Deutsche Telekom, Orange, Fon, Ya.com or TeleCable. Los fondos de capital riesgo Cabiedes & Partners y Bonsai Venture Capital han entrado en el capital de la compañía para financiar su crecimiento.

El sector de *hosting* en España mueve actualmente más de 600 millones de euros anuales. Está dominado por dos empresas nacionales, Arsys y Acens (recientemente adquirida por Telefónica) y dos internacionales, 1&1 y Strato. Este mercado ha venido creciendo a tasas de doble dígito en los últimos años. Con el desarrollo del *cloud hosting* se prevé una explosión de estos servicios ya que se estima que más del 80% de las pymes españolas utiliza servidores propios, instalados en sus oficinas, que se quedan obsoletos cada cierto tiempo y que son costosos de mantener y reponer.

Las previsiones apuntan a que el segmento de *cloud hosting*, que hoy está dominado por las grandes empresas y la administración pública y no representa siquiera un 10% del mercado de *hosting*, crezca a tasas anuales del 60-70%, y llegue a suponer casi la mitad del mercado total de *hosting* en unos cinco años. Gigas aspira a hacerse con un cuota de entre el 5% y el 10% de este mercado en un plazo de cinco años.

Según explica el consejero delegado de la compañía, Diego Cabezudo, "las compañías líderes del sector de hosting en nuestro país han comenzado a ofrecer servicios de cloud hosting recientemente y de una manera tímida, dado el alto potencial de canibalización de su base de clientes, especialmente aquellos con servidores dedicado". Y añade que "Gigas, con sus servicios, ofrece unas prestaciones, una flexibilidad y una disponibilidad más elevada que las de un servidor dedicado, a precios significativamente menores.

Gigas ofrece dos productos. Los precios del Cloud Box, parten de 29 euros al mes y los del Cloud Data Center desde 59 euros mensuales. Respecto a las especificaciones técnicas, se pueden contratar productos desde 1 GB de memoria RAM y dos CPUs, hasta Cloud Data Centers de 96GB de memoria RAM y 48 CPUs (más de 100GHz de velocidad de procesamiento).

El producto Cloud Data Center de Gigas es un producto novedoso que permite contratar un grupo o "nube" de recursos (memoria RAM, CPU, almacenamiento) y luego configurar

gigas

múltiples máquinas virtuales con la configuración y sistema operativo deseado para cada una de ellas. Además de las máquinas, el cliente puede crear backups, firewalls, balanceadores de carga y redes privadas virtuales y cuenta con un panel Parallels Plesk gratuito.

La oferta de Gigas permite la contratación del servicio de forma mensual, sin la necesidad de pagos trimestrales o de atarse por un año a una compañía de *hosting* como es característico en el sector. Desde la propia web, el cliente puede decidir aumentar o reducir los recursos utilizados en tiempo real, ajustando de esta forma su factura mensual a sus necesidades reales.

Una de las características diferenciales de Gigas es que va a dotar a sus clientes del mejor soporte técnico y atención posible. Para ello dispone de un *call center* propio con personal técnico bilingüe inglés-español y altamente cualificado, disponible 24 horas al día, 7 días a la semana. Adicionalmente, Gigas ofrece un servicio de migración gratuito para facilitar el cambio a sus clientes.

Sobre Cabiedes & Partners S.A. SCR

Cabiedes & Partners SCR, es probablemente el fondo de venture capital español más activo en el sector internet nacional, habiendo invertido a lo largo de la última década en numerosos proyectos entre los que destacan Myalert, Privalia, Trovit, y Offerum.

Sobre Bonsai Venture Capital S.A. SCR

Bonsai Venture Capital SCR es una sociedad de capital riesgo, con doce años de experiencia y especialización en el sector de internet. Actualmente participa activamente en el capital de empresas líderes como Idealista, Softonic, Emagister, Toprural, Niumba, 11870.com y en start-ups como Offerum, Payco, El Armario de la Tele, Wuaki, FamiliaFacil y Gigas Hosting. Anteriormente, tuvo en su cartera empresas tan relevantes como Infojobs España, Tuenti y Neurona.

Para más información:

Cristina Garrido / Carmen González de Vega

☎: 91 131 95 70/ 683195231

cristina@dedalocomunicacion.com

carmen@dedalocomunicacion.com