



COMUNICACIÓN DE RESULTADOS FINANCIEROS
DEL PRIMER TRIMESTRE DE 2023
GIGAS HOSTING, S.A.

29 de mayo de 2023

En aras de incrementar la transparencia y ofrecer una información recurrente y frecuente sobre los principales indicadores financieros y de negocio de Gigas Hosting, S.A. (en adelante “GIGAS”, “la Compañía”, “la Sociedad” o “Grupo GIGAS”) y a pesar de que no existe una obligación según la regulación actual del Segmento BME Growth de BME MTF Equity (en adelante “BME Growth”), GIGAS presenta en esta comunicación al mercado información relativa al primer trimestre del año 2023, según compromiso reflejado en el apartado 3.1.6 relativo a Información Financiera del Documento Informativo de Incorporación al BME Growth (en adelante el “DIIM”) publicado en septiembre de 2015.

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 del BME Growth, la Compañía notifica además las desviaciones de sus métricas frente al Presupuesto para este ejercicio 2023, publicado en la Información Privilegiada de fecha 7 de febrero de 2023.

RESUMEN DE INFORMACIÓN RELEVANTE

- La Compañía ha continuado creciendo orgánicamente a buen ritmo, especialmente en los servicios de cloud y de ciberseguridad. Así, los ingresos netos alcanzaron la cifra de 16,58 millones de euros en los tres primeros meses del año 2023, un 12,3% más que los ingresos netos del primer trimestre de 2022 (14,76 millones de euros) y un 5,0% superior a los ingresos del trimestre anterior (15,79 millones de euros).
- De igual manera, GIGAS cerró el primer trimestre de 2023 con un EBITDA ajustado (excluyendo costes de M&A y planes de remuneración multianuales y otros extraordinarios) de 3,84 millones de euros, un 15,5% superior a los 3,33 millones de euros del mismo período del año anterior, y superior (+2,7%) a los 3,74 millones de euros presupuestados.
- Tras la adquisición realizada en el mes de septiembre de 2022 del proveedor de comunicaciones unificadas y centralita en la nube (*Unified Communications as a Service*, UCaaS, en su acepción inglesa) TPartner, (ver Información Privilegiada del 29 de septiembre de 2022), el apalancamiento del Grupo al cierre del primer trimestre de 2023 se ha situado en un nivel de 1,92 veces la Deuda Financiera Neta sobre el EBITDA anual previsto en el presupuesto, con una posición de tesorería de 9,90 millones de euros.
- Durante los primeros tres meses de 2023, la Compañía ha estado focalizada en el impulso de las ventas en todas las áreas geográficas y negocios en donde opera. El crecimiento

del área de Cloud y Ciberseguridad alcanzó un crecimiento interanual del 41,0% (6,43 millones de euros en el primer trimestre de 2023 frente a los 4,56 millones de euros del mismo trimestre el año anterior) derivado, en parte, de la incorporación de TPartner al perímetro de la Compañía. Ya sin el efecto de la incorporación de TPartner, el crecimiento de dicha área alcanzó el 10,3% en el trimestre de forma orgánica, frente a los ingresos de Cloud y Ciberseguridad del cuarto trimestre de 2022 (5,82 millones de euros), lo cual confirma una aceleración del crecimiento orgánico.

- Por último, el Grupo ha concluido la migración y el proceso de regularización de la cartera de clientes de telecomunicaciones empresariales en España adquirida en 2021, lo que ha supuesto una revisión a la baja del precio final a pagar por dicha cartera, pero ha tenido también un impacto sobre la cifra de ingresos, lo que ha resultado en una ligera reducción de ingresos de telecomunicaciones interanual (-2,7%) que se ha más que compensado por el fuerte crecimiento de la parte de Cloud y Ciberseguridad (+41,0%). No obstante, se han conseguido obtener mayores sinergias y renegociar contratos mayoristas que han incrementado el margen bruto y han permitido mejorar el EBITDA presupuestado.

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA

Periodo comprendido entre el 1 de enero y el 31 de marzo de 2023

GIGAS

Cuenta Resultados Consolidada

Datos en euros

	REAL
	Q1 23
Ingresos Netos	16.575.987
Servicios de Cloud, IT y Ciberseguridad	6.425.401
Servicios de Telecomunicaciones	9.915.597
Ingresos Extraord, Subvenciones y Otros	234.990
Costes de Ventas	(6.699.844)
Costes Directos de los productos	(5.920.454)
Costes Técnicos y de Operación	(779.390)
Margen Bruto	9.876.142
<i>% sobre Ingresos</i>	<i>59,6%</i>
Costes de Personal	(3.153.978)
Sueldos, Salarios y Seguridad Social	(3.965.039)
Trabajos realizados para su activo	811.060
Otros Costes de Estructura	(2.877.623)
Servicios de Gestión de Cliente y Marketing	(816.916)
Servicios de Red, Operación e IT	(1.069.007)
Otros Gastos Generales	(991.700)
EBITDA Ajustado *	3.844.542
<i>% sobre Ingresos</i>	<i>23,2%</i>

NOTA*: EBITDA Ajustado no incluye gastos relativos a M&A y planes de remuneración multianuales y otros extraordinarios

INFORMACIÓN DETALLADA FINANCIERA Y DESVIACIONES SOBRE PRESUPUESTO

- Los ingresos netos alcanzaron la cifra de los 16,58 millones de euros en los primeros tres meses del año 2023, marcados principalmente por el buen comportamiento de los ingresos de *cloud* y la incorporación al perímetro de TPartner, adquirida en septiembre del año pasado.
- Estas cifras supusieron un crecimiento del 12,3% sobre los ingresos del mismo periodo del año 2022 (14,76 millones de euros) aunque han estado ligeramente por debajo a lo presupuestado (1,0% por debajo de 16,75 millones de euros). Los ingresos de telecomunicaciones supusieron un 60,7% del importe neto de la cifra de negocios, mientras que los ingresos de *cloud* y ciberseguridad representaron el 39,3% de la misma.

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA VS. 2022 Y PRESUPUESTO

GIGAS

Cuenta Resultados Consolidada

<i>Datos en euros</i>	REAL	REAL	REAL	BUDGET 2023
	Q1 23	% Var	Q1 22	% Var Q1 23
Ingresos Netos	16.575.987	12,3%	14.760.883	-1,0% 16.751.303
Servicios de Cloud, IT y Ciberseguridad	6.425.401	41,0%	4.557.357	-2,6% 6.596.652
Servicios de Telecomunicaciones	9.915.597	-2,7%	10.193.473	-0,1% 9.929.652
Ingresos Extraord, Subvenciones y Otros	234.990	2237,8%	10.052	4,4% 225.000
Costes de Ventas	(6.699.844)	5,3%	(6.361.911)	-2,3% (6.855.476)
Costes Directos de los productos	(5.920.454)	0,7%	(5.876.940)	-6,8% (6.351.359)
Costes Técnicos y de Operación	(779.390)	60,7%	(484.971)	54,6% (504.117)
Margen Bruto	9.876.142	17,6%	8.398.971	-0,2% 9.895.827
<i>% sobre Ingresos</i>	59,6%		56,9%	59,1%
Costes de Personal	(3.153.978)	14,0%	(2.766.854)	-6,8% (3.382.468)
Sueldos, Salarios y Seguridad Social	(3.965.039)	19,3%	(3.322.545)	-0,4% (3.980.249)
Trabajos realizados para su activo	811.060	46,0%	555.692	35,7% 597.780
Otros Costes de Estructura	(2.877.623)	24,9%	(2.304.594)	3,9% (2.770.639)
Servicios de Gestión de Cliente y Marketing	(816.916)	3,6%	(788.601)	-20,3% (1.024.583)
Servicios de Red, Operación e IT	(1.069.007)	41,7%	(754.212)	24,8% (856.749)
Otros Gastos Generales	(991.700)	30,2%	(761.782)	11,5% (889.307)
EBITDA Ajustado *	3.844.542	15,5%	3.327.524	2,7% 3.742.720
<i>% sobre Ingresos</i>	23,2%		20,6%	22,3%
CAPEX de Mantenimiento	451.085	-64,5%	1.271.845	-45,0% 820.283
<i>% sobre Ingresos</i>	2,7%		8,6%	4,9%
EBITDA - CAPEX de Mantenimiento	3.393.456	91,3%	1.773.560	16,1% 2.922.437
<i>% sobre Ingresos</i>	20,5%		12,0%	17,4%

NOTAS:

*EBITDA Ajustado no incluye gastos relativos a planes de remuneración multianuales o gastos de M&A y otros extraordinarios.

**CAPEX de Mantenimiento: El CAPEX incluido en la tabla es el relativo a las inversiones de mantenimiento, que comprenden inversiones relativas al mantenimiento de la capacidad actual de las plataformas, mantenimiento de red de fibra, actualizaciones de software, reemplazo de equipos obsoletos, etc. Dicho CAPEX no recoge inversiones ligadas al crecimiento y por tanto únicamente refleja el CAPEX necesario para mantener el negocio actual.

- El Margen Bruto alcanzó los 9,88 millones de euros en estos tres primeros meses del año 2023, muy superior a los 8,40 millones de euros del mismo periodo del año pasado, lo que supone un crecimiento en términos relativos del 17,6%. El margen bruto representó en el periodo un 59,6% del Importe de la Cifra de Ingresos, claramente superior al 56,9% de hace un año y ligeramente mejor al 59,1% presupuestado, debido principalmente a la reducción de algunos costes directos de servicios de telecomunicaciones.
- Los costes de Personal crecieron hasta los 3,15 millones de euros, derivado de la incorporación del personal de TPartner, el fortalecimiento del equipo directivo y nuevas incorporaciones para la operación del negocio, resultando, no obstante, en unos costes inferiores a lo presupuestado.
- Otros Costes de Estructura sumaron 2,88 millones de euros en los primeros 3 meses del año 2023, un crecimiento del 24,9% respecto al mismo periodo el año pasado, derivado también de la compra realizada en el último cuatrimestre de 2022.
- El EBITDA Ajustado de 3,84 millones de euros en los tres primeros trimestres del ejercicio 2023 es un 15,5% superior al obtenido en el mismo periodo del año anterior (3,33 millones de euros) y se sitúa también por encima (+2,7%) de los 3,74 millones de euros presupuestados. El EBITDA Ajustado no incluye costes de M&A y otros extraordinarios (30 mil euros) ni costes derivados de los programas de incentivos multianuales, que supusieron 183 mil euros en el periodo, aunque no suponen salida de caja en el ejercicio.
- La ratio EBITDA Ajustado/Ingresos Netos se situó en el 23,2% en los primeros tres meses del año 2023, mucho mejor que el 20,6% del mismo trimestre del año anterior, y sensiblemente superior también al margen EBITDA presupuestado (22,3%).
- El CAPEX de mantenimiento de la Compañía alcanzó los 0,45 millones de euros en los tres primeros meses del año 2023, representando un 2,7% de los ingresos, vs los 4,9% del presupuesto, debido parte a ahorros y parte a movimientos temporales. El CAPEX total incurrido en el periodo, incluyendo CAPEX de crecimiento y CAPEX de mantenimiento, ascendió a 1,60 millones de euros, representando un 19,5% del CAPEX total presupuestado para el ejercicio (8,2 millones de euros). La inversión de crecimiento realizada se ha centrado mayormente en adquisiciones de equipos para instalación de clientes, e inversiones en plataformas de cloud y almacenamiento de datos.
- La deuda bruta, excluyendo los 2,5 millones de euros de bonos convertibles suscritos por Inveready (ver Hecho Relevante de fecha 26 de abril de 2018) que se estima sean convertidos en acciones a su vencimiento, y excluyendo también los IRUs (*Indefeasible Rights of Use*) por alquiler de infraestructura de telecomunicaciones a largo plazo, alcanzó los 43,02 millones de euros a cierre de marzo de 2023, por debajo de la deuda bruta al 31 de diciembre de 2022 (45,64 millones de euros). Descontando la caja de la Compañía a 31 de marzo de 2023 (9,90 millones de euros), la posición de deuda financiera neta alcanzó los 33,14 millones de euros, lo que supone una ratio de 1,92 veces el EBITDA presupuestado para el ejercicio. La Compañía ha cerrado una financiación estructurada con un sindicato de seis bancos liderados por Banco Santander por importe de 60 millones de euros más la posibilidad de ampliar en 30 millones de euros adicionales (ver Información Privilegiada de fecha 20 de abril de 2023) lo que permitirá al Grupo disponer de los fondos necesarios para acelerar su crecimiento tanto orgánico como a través de adquisiciones.

Las cifras presentadas en estos primeros tres meses de 2023 muestran un fuerte crecimiento comercial en los servicios de Cloud y Ciberseguridad (doble dígito frente al trimestre anterior) y ratifican la apuesta de la Compañía por ser el operador convergente (cloud, telecomunicaciones,

ciberseguridad) de referencia en la Península Ibérica. Adicionalmente, las cifras muestran también una clara mejoría en márgenes y rentabilidad, fruto del buen hacer del equipo gestor en la integración de las compañías adquiridas, la optimización de costes directos y la consecución de sinergias.

Adicionalmente al crecimiento orgánico mostrado, la Compañía continúa evaluando posibles operaciones corporativas que le permitan escalar el negocio, consolidar su liderazgo en la Península Ibérica y crecer en Europa.

La Compañía ha programado una presentación de resultados a través de un *webinar* donde su Consejero Delegado explicará los detalles de las cifras aquí presentadas, y que estará abierto a todos aquellos inversores, analistas y personas interesadas, que podrán seguir dicha presentación online y realizar las preguntas que consideren oportunas:

WEBINAR PRESENTACIÓN DE RESULTADOS T1 2023

FECHA Y HORA: Jueves 1 de junio, 16:30 horas

ENLACE PARA INSCRIPCIÓN: <http://gigas.com/ResultadosGigas/2023Q1>

En cumplimiento de lo dispuesto en la Circular 3/2020 de BME Growth se deja expresa constancia de que la información comunicada por la presente ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y sus administradores.

En Alcobendas, Madrid, a 29 de mayo de 2023,

Diego Cabezudo Fernández de la Vega
Consejero Delegado
GIGAS HOSTING, S.A.